



Mit innovativen, hervorragenden Produkten und modischen Designs sorgen wir für ein einmaliges Ambiente in den Bereichen „Bad & Bett“. Als erfolgreiche Tochterfirma einer mit ca. 10.000 Mitarbeitern international operierenden Unternehmensgruppe ist unsere Handlungsweise von unternehmerischem Denken und kundenorientierter Ausrichtung geprägt. Als Marktführer sind wir breit distribuiert und haben unsere Position im Markt nachhaltig ausbauen und neue Segmente erschließen können. Wir suchen Sie ab sofort als:

## Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen die eigenverantwortliche und strategische Betreuung bestehender Top-Accounts sowie die Neukundenakquise für die Bereiche DIY, LEH und/ oder Drogerie
- Sie sind erster Ansprechpartner (m/w/d) für die strategischen Belange Ihrer Kunden und erarbeiten in enger Abstimmung mit Ihren Accounts zukunftsweisende und umsatzsteigernde Konzepte
- Sie übernehmen die operative Kundenbetreuung, wie z. B. Rollouts
- Sie bereiten analytisch Jahresgespräche vor und führen diese eigenständig oder gemeinsam mit der Vertriebsleitung
- Sie beobachten kontinuierlich den Markt und den Wettbewerb, erstellen Forecasts, Analysen sowie Kalkulationen
- Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsinnen- sowie dem Vertriebsaußendienstteam zusammen.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie mehrjährige Berufspraxis in vergleichbarer Position und haben idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Lifestyle/ Heimtextilprodukten oder einer artverwandten Branche.
- Sie verfügen idealerweise über Branchenkenntnisse in der deutschen Handelslandschaft in den Vertriebskanälen DIY, LEH und/ oder Drogerie
- Sie sind sicher im Umgang und in der zielführenden Kommunikation mit Entscheidungsträgern auf unterschiedlichen Ebenen
- Sie überzeugen durch ein hohes Maß an Eigeninitiative, eine analytische Denkweise sowie pragmatisches Handeln
- Sie sind sicher im Umgang mit dem MS-Office-Paket
- Sie haben Freude an einer bundesweiten Reisetätigkeit aus dem Homeoffice heraus

Wir bieten Ihnen eine interessante Aufgabe in einem modernen Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten, der Möglichkeit des mobilen Arbeitens sowie Angebote zu Firmenfitness und Dienstradleasing.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbungsunterlage unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Kleine Wolke Textilgesellschaft mbH & Co. KG  
Herzogin-Cecilie-Allee 16/18 • 28217 Bremen  
www.klenewolke.com • personal@klenewolke.com  
Kontakt: Katrin Schenkemeier

